

住まい方アドバイザー養成講座 受講生の声

講座を受けての感想をご紹介します。講座にご興味を持たれた方、受講を検討されている方は、ぜひ一読ください。



第6期 オンライン 田中 果歩さん（北海道）
CAD / 株式会社アイエルホーム

卒業生でもある社長の勧めで受講しました。子どものこともあり、函館からなので、オンライン授業は負担が少なくとても有難かったです。社長がお客様に提案している内容や言い回しも理解でき仕事が楽しくなりました。授業の内容を図面に表現し、最善の提案になっているか等、教えていただいたヒアリングが活きています。先生は、難しい内容も私生活に結び付け、知識の伝授だけではなく、お客様にも分かりやすい伝え方を教えてくださいました。提案することのできる学びも多いので、これからもお客様と大切に向き合っていきたいです。



第6期 オンライン 盛山 航一さん（群馬県）
一級建築士、営業・設計/有限会社盛山建設

妻からのハッパを受けて夫婦で受講。相乗効果で仕事がとても捗っています。オンラインなので、仕事に支障なく受講できたことも有益でした。造作寸法などに特化した本を探してもドンピシャなものが見つからなかった中、先生からの貴重な寸法や目から鱗の情報などを図面に反映し、仕事に活かしていることに感謝です。実例や動画を見ることで、理由付けがあつての間取りや寸法なんだということが分かります。先生の発する言葉のパワーがすごく、その言葉を書き留めて初心に戻ったりもしています。丁寧にお客様の立場に立ってプロとして伝えることの重要性を実感しています。



第6期 オンライン 春日井 理乃さん（愛知県）
学生

工務店の営業設計職に就職が決まり、先に受講した母からの勧めで大学4年時に受講しました。設計士としての勉強も並行して進めています。大学の人間工学の授業は学問なのに対し、近藤先生の授業は沢山の経験に基づいた数値や測り方、寸法が具体的に深く学べて感動しています。先生が手掛けた図面を実例として見られるのも勉強になりますし、図面だけでは想像できないものも動画で見ながら説明してもらえるので、とても理解しやすいです。授業中や授業後の質問や感想など、住宅業界の先輩の話も貴重な経験になっています。就職するのが今から楽しみです。



第5期 大阪校 村井 久美子さん（大阪府）
二級建築士、インテリアコーディネーター/フリーランス

近藤先生の授業は覚えたい事がたくさんあり、再受講もしました。実例が多く分かりやすい授業で腑に落ちることが毎回あり、復習にもなります。先生の言葉を直に聴く事で、新しい事もインプットしながら、繰り返し聴いていることもあるので、お客様と話している時にまるで先生が乗り移ったように提案出来るようになりました。SA 講座で学び始めて以来、出来ることから実践していった結果、契約額がUPしているのを感じています！手一杯でお断りしても、手が空く時期まで待つて下さるという事まで起こり、SA の知識ってすごいなと実感しています。



第5期 東京校 松浦 良博さん（青森県）
一級建築士、営業・IC/有限会社松浦建設

講座で学んだことをできる限り組み込んだ住宅を計画し、住宅見学会を開催したところ、ネットだけの広告でお客様が殺到！皆、絶賛でした。全員ですよ。本当に近藤先生のおかげです。コロナ禍では、心の建築が必要だと感じます。家の中は心の中そのもので、心の建築が必要ではないかと思えます。住まい方アドバイザー(SA)は、利他の心をもってお施主様に誠実に対応する思いがあふれています。つまり近藤先生は利他心そのものです。だから、人の心を揺さぶるのではないかと。今こそSAで人の心を開放するべきではないかと思っています。先生のお陰で仕事が殺到し、忙しすぎるのが悩みです。



第5期 大阪校 影山 侑加さん（岡山県）
インテリアコーディネーター/株式会社ベストホーム

住まい方アドバイザー(SA)としての知識は、お客様の人生変えちゃう程すごい力があると確信しています。住まう人がより快適に暮らすための具体的なアドバイスができるようなシッカリとした知識を学ぶことができます。「収納」「動線」「視線」の3つをバランスよく整えることで、良質の「住まい心地」を実現するというSA独自の考え方は、目から鱗の講義内容で、知識の他にも先生の話し方や、伝え方、お客様との向き合い方を学ぶことができました。普段関わることのない同業他社の方々とも仲良くなり、様々な情報交換ができるようになったことも学びとなり嬉しいです。



第5期 大阪校 内野 敦子さん（熊本県）
住宅営業/C.デザイン株式会社

耳に残る近藤先生の言葉、肌で感じた「住まい方」や「暮らし」への思い。心に響く授業をもう一度！と、再受講もさせていただきました。「数値と共に根拠を説明することで施主様の信頼を得ることができる」という先生の言葉を胸に、教科書、資料を何度も読み返し、少しでも住み心地の良い住まいを提供できるように頑張っています。家事動線を主に土地の形状に合わせて最善の提案を考えています。これからも胸を張って、お客様と向き合っていきたいと思っています。



第5期 東京校 下矢 裕子さん（岐阜県）
住まい方アドバイザー/NOZOMI GROUP HOLDINGS, Inc.

遡ること9年前、LIXILさん主催の近藤先生のセミナーを弊社社長が受講、大変感銘を受けたのがご縁の始まりです。その後しばらくして私自身も同じセミナーを受講致しました。その際に先生から直接お話を聞ける夢のようなセミナーがあることを知り受講を即決。住まい方アドバイザー(SA)としての内容はもちろんですが、先生のお人柄にふれるたび、人生の生き方そのものを学ばせていただき励みになりました。卒業後は契約企業として、またSAとしても先生のお名前前に恥じないよう精進し、一人でも多くのお客様を笑顔にするために頑張っていきたいと思っています。



第4期 大阪校 内田 真一さん（山口県）
一級建築士、営業・IC/株式会社内田工務店
「びりっけつ」で住まい方アドバイザー(SA)に合格しました。講座で学んだことは、住宅元請け業者として「非常に大きな財産」となっています。「ただ見るだけ・聞くだけ」の講座ではありません。「生身で肌で感じて、理論立てて考えて実践する」実践学だと思います。人生の強力な武器になります。見学会のチラシにもSAと名乗っています。当社建物のグレードはSAの知識を元に、確実にグレードアップし、売上も増加し、仕事には困らない状態が続いています。近藤先生、スタッフのさん及び同期の方々の御蔭です。ありがとうございました！



第4期 東京校 小池 明夫さん（東京都）
一級建築士、営業・設計/株式会社アイコーホーム

住宅設計業務の中で、収納スペースの大切さは、お客様にもお伝えしてきたつもりでしたが、その具体的な提案ができず、お任せの状態でした。近藤先生の授業では、実例を見ながら具体的な寸法と豊富な知識を学び、発想を変えることで、こんなにも使いやすい収納方法が色々あるのかと毎回驚きの連続でした！お客様が納得できて、持続しやすい収納計画の引出しを増やすべく奮闘中です。



第3期 東京校 佐藤 ゆかりさん（新潟県）
二級建築士、設計・IC/オフィス Hanako 株式会社

物が捨てられない！片づけられない！暮らしづらい！などと悩んでいる方が沢山いますが、うまくご提案できずにいました。受講後は、近藤先生とのコラボ住宅も2軒手掛け、寸法・数字・計算でお客様が納得できるご提案ができるようになりました。住まいの悩みだけでなく、人生や考え方で解決できるなんて、すごい！！と感えています。授業で学んだことが仕事をする上で自信となり、お客様からの信頼につながるのだと実感しています。



第3期 大阪校 高橋 さくらさん（高知県）
二級建築士・設計コーディネーター/株式会社酒井建設

先生の講演会で講座のことで知り、開講後でしたが受講を決意。テキストで具体的な寸法を知り、胸に落ちることばかりの授業は感動でした。受講後、打合せの際には「観る→診る→見る」の手順を心がけています。落ち着いて聞き取りやご提案ができ、打合せもスムーズでお客様にも好評です。ワークは実践課題が多いので理由付けができ自信が持てるので提案にも役立っています。同期の方々からも学びや刺激をいただきました。知識を付けアウトプットすることの大切さを日々実感しています。受講して本当に良かったです！



第2期 東京校 佐々木 真理子さん（栃木県）
二級建築士、設計/有限会社佐々木設計計画

近藤先生のバワフルでユーモアあふれる話術に魅せられ、そして30年、2000軒以上の実績に基づき導き出された理論や寸法に、私自身も胸に落ちることばかりで、毎日が楽しみな授業でした。特別授業には関係者も参加可能ということで夫（建築士）も一緒に参加し、完成建物を見学しながら、なぜそう提案したか具体的な説明を受けました。「百聞は一見に如かず」で、細かな点まで考え抜かれた配慮に驚き、夫も近藤ファンとなり今では私が授業で学んだ内容を盛り込んだ提案に耳を傾け、理解を示してくれています。



第2期 大阪校 山本 武文さん（滋賀県）
リフォーム営業・設計/株式会社ジェイプラス

長く携わってきた「リフォーム」の世界で多少の自信を持っていた自分が、近藤先生の授業を受けるにつれて次々と、変化していることに気づきました。「空間の整理」だけでなく、「暮らしの整理」の重要性を学び、「お客様の暮らし」に寄り添う事これまで以上にお客様からの信頼を得られるようになりました。



第1期 東京校 田久保 緑さん（千葉県）
二級建築士、営業/株式会社ヤマシナ商事

単に「家」という箱を作るのではなく、その家族がどう暮らすのかをより考えられるようになりました。お客様の日々の生活について、より踏み込んで話を聴き、お客様の想像の一步上の「不の解消」ができる様になりました。お客様の暮らしに寄り添った提案をすることで、完工後にお客様から頂く「ありがとう」が増えました。受講前は、漠然と便利さ・快適さを提案していましたが、受講後は理論や数値に裏付けされた提案が身に付きました。テキストは業務の中でも時々見返す私のバイブル。先生からはテキストの知識だけでなく、お客様へ向かう「心」の部分も教えていただきました。



第1期 大阪校 深見 清佳さん（愛知県）
二級建築士、設計・IC/株式会社深見工務店

この業界に飛び込んで12年、お客様へのプレゼンや打ち合わせでどこか自信が持てないと感じていました。しかし、この講座に通い始めて、打ち合わせをするたびに自信を持ってお客様に提案をしている自分に驚きました。引き出しが少しずつ増えていき、今では自信をもってプレゼンしています。最後の授業で先生がおっしゃった、「これで終わりではない、ここからが始まり」という言葉を胸に刻み、これから典子イズムを広めていこうと思います。

■お問い合わせ 近藤典子の暮らしアカデミー事務局

web:www.kurashi-academy.jp

e-mail:n.academy@hli.jp